

— TERMÉKISMERTETŐ · AI OPPORTUNITY CHECK

Megéri elindítani azt az AI projektet?

Van néhány AI-ötlete, de nem tudja, melyikből lesz valódi eredmény? Az AI Opportunity Check egyetlen, élesen körül határolt kérdésre válaszol: érdemes-e elindítani azt az AI-projektet, és ha igen, mire — egy hét alatt, fix áron.

Nem AI-stratégia és nem audit: a pilot előszobája. Nem áll meg egy egyszerű „igen” vagy „nem” válasznál, hanem felépíti a következő lépést — mire indítsuk a pilotot, milyen adatokon, mi a sikerkritérium. 1.450 EUR-tól, kötelezettség nélkül.

1 hét

a workshoptól számítva

1.450 €

-tól, fix áras belépő

8–12 oldalas

értékelés, ötletenként

pilot

a megvalósítás előszobája

Implementáló partner, nem tanácsadó

Olyan rendszereket építünk, amelyek valós üzleti problémákra adnak választ — a meglévő működésre szabva, hosszú távon fenntartható módon, közép- és nagyvállalatoknak. Nem a leglátványosabb, hanem a legjobb ár-érték arányú megoldást keressük.

Három pillér, egy partner

AI Factory

Gyakorlati AI vállalati környezetben: dokumentumfeldolgozás, automatizáció, ügyfélszolgálat, kép- és videóelemzés, predikció és intelligens keresés.

Adatmegoldások

A működés alapja: rend az adatokban, megbízható riportok, egy hiteles forrás. ETL, BI, törzsadat, migráció, Data Governance.

Fejlesztés

Egyedi üzleti alkalmazások, rendszerintegráció, folyamat-digitalizáció — frontentől backendig, felhő és hibrid.

Amitől mások vagyunk

- **Akik felméri, azok valósítják meg** — ugyanaz a csapat az első workshoptól az éles rendszerig.
- **Rendszereket építünk, nem API-kat kötünk össze** — frontend, backend, adatbázis, integráció.
- **A valós működésből indulunk ki, nem kész sablonokból.**
- **Moduláris** — a teljes rendszertől egy részterületig teljes értéket nyújtunk.
- **A nehéz, „nem tudják megfogalmazni” projektek a specialitásunk.**

A FŐ ÜZENET

Felméréssel kezdünk, működő rendszerrel zárunk — és ugyanaz a csapat viszi végig a munkát az első workshoptól az éles rendszerig.

— AI-SZOLGÁLTATÁSOK · ÁTTEKINTÉS

Gyakorlati AI valós üzleti értékkel — nem hype-pal

Egy általános AI-előfizetés nem ugyanaz, mint egy konkrét üzleti problémára bevezetett, mért és integrált vállalati AI. Mi az utóbbit építjük: az Önök adataiból teljes AI-feldolgozási pipeline-t állítunk össze, 6–8 modellt tesztelünk azonos adaton, és a legjobb ár-érték arányút választjuk — nem a technológia kedvéért, hanem az üzleti érték miatt.

Fő AI-képességeink

- **Dokumentumfeldolgozás** — számlák, űrlapok, szerződések (tipikusan –80% feldolgozási idő).
- **AI Automatizáció** — ismétlődő, manuális folyamatok kiváltása.
- **Ügyfélszolgálat és Call center** — AI-támogatott válaszadás, natív magyar nyelven.
- **Kép- és videóelemzés** — gyártósori és vizuális ellenőrzés, teljesítménymérés.
- **AI Predikció** — minőség- és viselkedés-előrejelzés (pl. 93% pontosság).
- **Intelligens keresés (RAG)** — vállalati tudás természetes nyelven, forrással.

Kész AI-termékeink (dobozos megoldások)

- **AI Számla kontírozás** — szabályalapú, audit-kész kontírozás kép/PDF-ből.
- **AI Szalagfigyelő** — videóelemzés üzemi teljesítményre (kihasználtság, állásidő).
- **Intelligens Chatbot** — hallucinációmentes, RAG-alapú tudás-asszisztens.
- **Intelligens keresőmotor (RAG)** — választ ad a dokumentumokból, nem listát.

Minden termék és szolgáltatás — egy áttekintésben

Az AI Factory az AI-szolgáltatásokat fogja össze; az Adatmegoldások rendet teremtenek az adatok körül; a Fejlesztés pedig az egyedi rendszereket építi. Mindhárom pillérnél egy fix áras belépő felméréssel kezdődik az út.

AI Factory MESTERSÉGES INTELLIGENCIA

BELÉPŐ ÉS SZINTEK

AI Opportunity Check

1 450 € · 1 hét

★ BELÉPŐ

AI Compass Audit

4 950 €-tól

FELSŐBB SZINT

AI Pilot

7 950 €-tól

FELSŐBB SZINT

KÉPESSÉGEK

Dokumentumfeldolgozás · AI Automatizáció ·
Ügyfélszolgálat és Call center · Kép- és videóelemzés · AI
Predikció · Intelligens keresés (RAG) · AI-agentek és
asszisztensek · Ügyfélviselkedés-elemzés ·
Anomáliadetektálás · AI tanácsadás és oktatás · CRM AI-
megoldások

KÉSZ TERMÉKEK

AI Számla kontírozás · AI Szalagfigyelő · Intelligens
Chatbot · Intelligens keresőmotor

Adatmegoldások ADATMENEDZSMENT

BELÉPŐ

Adat-helyzetkép

1 450 €-tól · 2–3 hét

★ BELÉPŐ

KÉPESSÉGEK

Adatelőkészítés (ETL) · Üzleti intelligencia / riportok ·
Adattisztítás és -validálás · Törzsadat-kezelés ·
Adatmigráció-menedzsment · Adatelemzés · Adatbázis-
szakértelem · Adatspecializált projektmenedzsment · **Data
Governance** (adatkormányzás)

KÉSZ TERMÉK

CER — Cikk Előttét Rendszer: SAP-előttét törzsadat-
keretrendszer (45 nap → 4,5 nap)

Fejlesztés EGYEDI FEJLESZTÉS

BELÉPŐ

Megoldás-koncepció

1 450 €-tól · 2–3 hét

★ BELÉPŐ

KÉPESSÉGEK

UI/UX alkalmazásfejlesztés · Rendszerintegráció ·
Folyamat- és dokumentumkezelés · Felhő- és hibrid
megoldások · Adatvédelem és GDPR · Kézírás-
digitalizáció

KÉSZ TERMÉK

DOCMAN: vállalati dokumentumkezelő (ÜGY-konténer,
QES, Céghkapu)

A pilot előszobája — nem AI-stratégia, nem audit

Egyetlen kérdésre válaszol: érdemes-e elindítani azt az AI-projektet, és ha igen, mire — három szerepben egyszerre.

1

Szakértői vélemény az ötleteiről

A behozott konkrét AI-ötletekre ad választ — nem általános „érdemes-e AI” kérdőív.

2

A pilot előszobája

Nem áll meg igen/nem-nél: mire indítsuk a pilotot, milyen adatokon, mi a sikerkritérium.

3

Hype-mentes ösztönzés

Ha egy ötlet nem életképes, azt egyértelműen megmondjuk — és azt is, hogy miért.

FONTOS MEGKÜLÖNBÖZTETÉS

Az Opportunity Check nem AI-stratégia, nem audit és nem megvalósítás — egyetlen kérdésre ad választ: mire érdemes pilotot indítani, és mire nem. Az értékelést nem külső tanácsadó végzi, hanem az a csapat, amely ténylegesen meg is építi az AI-rendszereket. A behozott ötletek mellé az Omnit a tapasztalatából gyakran hoz sajátot is.

Három helyzet, amikor lépni kell az AI-jal, de bizonytalan

1

Van ötlet, de megvalósítható?

Lát egy problémát (dokumentumfeldolgozás, riportálás, ajánlatkészítés), felmerül benne az AI — de nem tudja, megvalósítható-e, és megéri-e.

2

Próbálkoztak már, nem működött

ChatGPT-licenc, Copilot, egy pilot — de egyik sem ment élesbe, vagy nem hozott mérhetőt. A bizalom megtört, de a nyomás maradt.

3

Nyomás van, de nincs irány

Felülről jön az AI-nyomás, vagy a versenytársak miatt fél lemaradni — de nincs belső tudás a helyes irányról, és nem akar vakon beleugrani.

A LÉNYEG

A legdrágább AI-hibák nem az implementációnál, hanem az ötlet szintjén dőlnek el — és csak akkor válnak láthatóvá, amikor az első hatjegyű összeg már elment. Egy hét értékelés ezt megelőzi.

Három nézőpont, egy belépő — és hol mérhető a hatás

Az Opportunity Check azoknak a vállalatoknak szól, ahol már van 2-3 konkrét AI-ötlet, de még nem világos, melyikből lehet valódi üzleti eredmény. A döntés jellemzően az üzleti oldalon születik meg (CEO, COO). Az Opportunity Check az AI Factory belépő terméke — az Adat-helyzetkép és a Megoldás-koncepció párja.

CEO / tulajdonos

Van 2-3 AI-ötlete — egy héten belül megmondjuk, melyikből lehet valódi projekt, és mi a következő lépés.

COO / operáció

Kiderül, mely meglévő folyamatok automatizálhatók AI-jal — és melyik éri meg igazán.

CFO / pénzügy

Nem akar milliókat költeni egy bizonytalan projektre — ez a biztonságos, fix áras belépő.

Hol mérhető a változás

Elkerült rossz AI-projekt

Egy rosszul megválasztott AI-ötlet hatjegyző összeget éget el — egy hét értékelés ezt megelőzi.

Biztonságos pilot

Az ügyfél nem vakon megy bele a drágább pilotba — és maga a pilot is hatékonyabb, mert előkészített.

Tisztázott prioritás

A 2-3 ötletből kiderül, melyik érdemes pilotra, és melyik nem — a vezetői kör tudja, mire indítson.

Mit csinál a gyakorlatban — a fő elemek

Felkészítő kérdőív

Strukturált kérdőív (~30 perc): a konkrét AI-ötletek, a kontextus, a meglévő adat felmérése.

2 órás workshop

Max. 3 résztvevő (jellemzően a vezérigazgató és 1-2 kulcsembert): az ötletek közös feltárása.

Megvalósíthatóság + akadályok

Ötletenként: mennyire reális, milyen adat kell hozzá, milyen akadályok merülnek fel.

Mérőszámok és várható megtérülés

Minden ötletre mérőszámok és hozzávetőleges ROI — hogy a döntés ne megérzésen múljon.

Próbafúrások

Már itt megnézzük, milyen irányba mutat a terep — nem csak elméleti értékelés.

Pilot-terv a következő lépéshez

A dokumentum felépíti a következő lépést: mire indítsuk a pilotot, milyen adatokon, mi a siker.

— A MEGKÜLÖNBÖZTETŐ ELEM · AZ ÉRTÉKELÉS NÉGY RÉSZE

A dokumentum — 8-12 oldal, ötletenként, négy részből

1 Megvalósíthatóság (ötletenként)

Mennyire reális az ötlet, milyen adat kell hozzá, milyen technikai és üzleti akadályok merülnek fel.

2 Mérőszámok és ROI

Minden ötletre mérőszámok és hozzávetőleges megtérülés — összevethető, döntésre alkalmas formában.

3 Próbafúrások eredménye

A terep előzetes vizsgálata: milyen irányba mutat az adat és a folyamat — még a pilot előtt.

4 A javasolt pilot-terv

Mire indítsuk a pilotot, milyen adatokon, mi a sikerkritérium — a következő, drágább lépés előkészítve.

MIÉRT SZÁMÍT

Az eredmény egy 8-12 oldalas, ötletenkénti írásos értékelés. A legfontosabb — és a piacon ritkán kínált — érték, hogy nem áll meg egy „igen/nem”-nél: felépíti a következő lépést, így az ügyfél nem vakon megy bele a drágább pilotba.

A szakértelem bizonyítéka

Miért most

Az AI már nem versenyelőny

Nem arról szól, hogy aki használja, előrébb jut — hanem hogy aki nem, fokozatosan kiszorul.

A kapkodás rossz döntésekhez vezet

Nyomás alatt sok cég kapkodva, rosszul megválasztott ötletbe öli a pénzét — a helyes válasz nem a kapkodás.

A hiba az ötlet szintjén dől el

A legdrágább AI-hibák nem az implementációnál, hanem az ötlet szintjén dőlnek el — ott a legolcsóbb javítani.

Egy hét vs. hatjegyű összeg

A tévedések csak akkor válnak láthatóvá, amikor az első hatjegyű összeg már elment — egy hét ezt megelőzi.

Miben más az Omnit

Aki építi is, az értékeli

Az értékelést az a csapat végzi, amely ténylegesen építi az AI-rendszereket — nem külső tanácsadó.

Hype-mentes őszinteség

Ha egy ötlet nem életképes, azt egyértelműen leírjuk — azzal együtt, hogy miért.

Partner, nem beszállító

Az első pillanattól partnerként dolgozunk: az ügyfél problémája közös problémává válik.

Fix ár, fix idő, nincs meglepetés

1.450 €-tól, 1 hét a workshoptól, kötelezettség nélkül — standalone termék.

AZ ÁRRÓL — ŐSZINTÉN

Az AI Opportunity Check fix díjas belépő termék — 1.450 EUR-tól + ÁFA, egyösszegű, meglepetés nélkül. A kérdés nem az, hogy „mennyibe kerül egy értékelés”, hanem hogy „mibe kerül egy rosszul megválasztott AI-projekt, ami csak az első hatjegyű összeg után válik láthatóvá”. A termék standalone, semmire nem kötelez — és továbblépésnél megalapozza a pilotot.

Van egy AI-ötlete, de megéri most belevágni?

Hozza el a 2-3 AI-ötletét — 1 héten belül megmondjuk, melyik érdemes a továbblépésre, és melyik nem. Alacsony kockázatú, fix áras belépő, kötelezettség nélkül — ha egy ötlet nem életképes, azt is őszintén megmondjuk.

Fókuszált

Egyetlen kérdés: mire indítsunk pilotot, és mire ne.
Bizonyíték: a pilot tervezési dokumentuma.

Egy hét, fix ár

Alacsony kockázatú belépő, 1.450 EUR-tól.
Bizonyíték: kérdőív + workshop + értékelés.

Hiteles

Aki építi az AI-t, az értékeli.
Bizonyíték: 15+ év, 200+ projekt.

WEB

omnit.hu

SZOLGÁLTATÁS

AI Opportunity Check · pilot-előszoba ·
1 hét · 1.450 EUR-tól

MEGFELELŐSÉG

ISO 27001 + 9001

Konzultációt kérek →

